



# NORTH AMERICAN FUR AUCTIONS

le 6 mars, 2009

---

## ***Mise à jour à l'intention de nos producteurs de fourrures sauvages***

**Nous aimerions remercier nos producteurs de leur appui et de leur compréhension de ce que nous traversons.**

On nous a posé une très bonne question : pourquoi n'avons-nous pas fait d'annonce au sujet de notre politique de vente avant nos enchères de février? La réponse est très directe. Nous ne savions pas que ce serait difficile à ce point. Nous ne voulions pas nuire aux prix potentiels de notre vente de février en annonçant une politique de vente qui laisserait entendre que nous avions de la difficulté avec certains de nos articles avant d'en être vraiment certains.

Nous avons choisi de faire l'annonce à ce moment-ci parce que nous voulions attendre que les grandes expositions de fourrures soient terminées. Nous donnons un avis de neuf semaines au commerce international de la fourrure. Il est à notre avantage de lui donner ce temps pour songer à la situation et planifier en conséquence. Nous visitons de nouveaux clients car nous croyons que la nouvelle structure de prix sera plus attrayante pour de nombreuses entreprises qui n'ont pas acheté de fourrures sauvages depuis une couple d'années.

Nous nous souvenons très nettement de la déroute totale de l'économie mondiale, y compris l'industrie de la fourrure, à la fin des années 1980 et au début des années 1990. Nous avons survécu à cette période en gérant notre compagnie comme il se doit et en veillant aux intérêts de nos producteurs. D'autres compagnies ont fait faillite, mais nous avons gardé le cap et nous avons remué ciel et terre pour traiter nos clients équitablement, et c'est exactement comme ça que nous procédons maintenant.